

Die RADOLID Thiel GmbH ist der führende Hersteller von Schraubenschutzkappen. Als weltweit tätiges Unternehmen beliefern wir unterschiedliche Industriebereiche wie die Automobilindustrie, Windenergie, Versorgungsunternehmen, sowie den Anlagen- und Stahlbau. Zu unseren Kunden gehören die namhaftesten Firmen in ihren Branchen.

Für unseren Verkauf suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Technischen Verkäufer m/w

im Aussendienst

Die Vollzeitstelle mit 35 Wochenstunden am Standort Lüdenscheid ist zunächst befristet auf zwei Jahre zu besetzen.

Ihre Aufgaben

In dieser Position übernehmen Sie die Konzeption, Planung und Durchführung von Projekten mit dem Schwerpunkt Neukundenbetreuung. Dies bedeutet insbesondere:

- Präsentation und Marketing
- Direkte Kommunikation mit den Kunden
- Kundenpflege
- Ausbau der Marktanteile durch dynamische Akquisition von Neukunden
- Neuaufnahme von Projekten beim Kunden

Ihr Profil

- Erfahrungen im Vertrieb von technischen Produkten
- Technisch orientiertes, analytisches und konzeptionelles Denken
- Überzeugendes und freundliches Auftreten, gutes Kommunikationsvermögen
- Hohe Eigenmotivation und Einsatzbereitschaft
- Gute Deutsch und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Qualifizierte Kolleginnen und Kollegen im Innendienst und im Produktmanagement unterstützen Sie professionell bei Ihren Aktivitäten.

Wir bieten:

- Eine verantwortungsvolle Aufgabenstellung in einem weltweit tätigen Familienunternehmen
- Teamorientiertes Arbeitsumfeld
- Internes Weiterbildungsprogramm
- Umfangreiche Sozialleistungen

Ihre schriftliche Bewerbung richten Sie bitte an:

RADOLID Thiel GmbH
Frau Xin Shen
Lösenbacher Landtrasse 166
58509 Lüdenscheid